

「マスターコース6ヵ月目」

6ヶ月スケジュール

“痛みを取る技術”を習得する

モーションロックはそのためのツール

モーションロック解除理論

第6回 お品書き

11時～11時半

○ 初回対応

： 問診、検査、説明、施術、注意事項
クロージング

11時半～13時

○ 視力回復整体＋頭蓋背骨調整

13時～14時

休憩（感想インタビュー）

14時～15時

○ 悪魔の電話対応

感想インタビュー

16時すぎ～17時

○ 修了証書授与

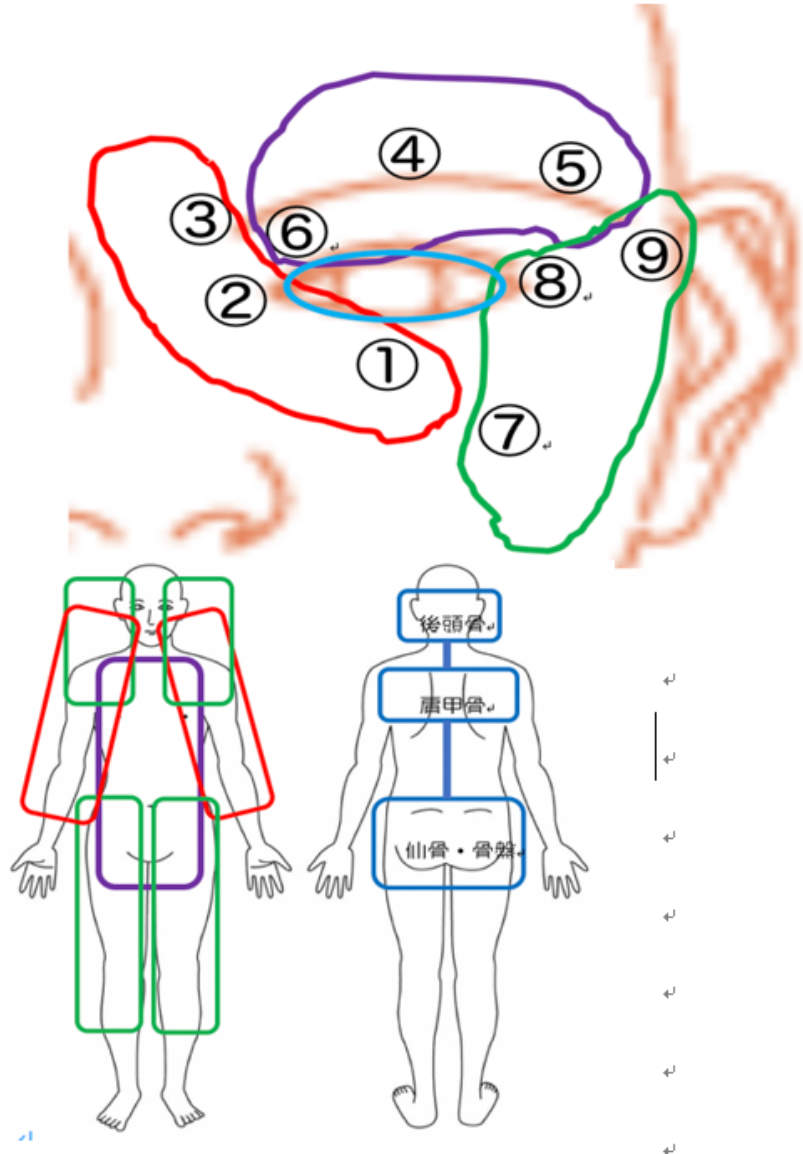
○ 今後の説明

17時／技術講義終了

17時半～19時すぎ

経営＋懇親会

視力回復整体



<肩こり自律神経ライン（首、肩、腕）>

- 1 肩こり、四十肩、上腕疲労
- 2 肘、腕から手首の疲労
- 3 首付け根、喉（自律神経）

<内蔵ライン（呼吸、消化、排泄系）>

- 4 消化・小腸系
- 5 心肺系、パニック（呼吸）
- 6 泌尿器科、生殖器、排泄系

<噛みしめライン（肩甲骨、骨盤・股関節）>

- 7 肩痛、坐骨神経、膝痛、腰痛
- 8 噛みしめ、めまい、耳鳴り、不眠
- 9 肩甲骨、呼吸、循環、アレルギー

初回対応 文脈(コンテキスト)

- 問診 = 生活の中で何に困っているのか
- 検査 = これは知ってましたか？
- 説明 = 痛いところだけでなく、全身が関係しています。
= 腰が痛いではなく、何をして痛いかを覚えておいてね
= 10回前後でほとんどの方は変化を感じられています
= 繊細な施術です。その場で変化感じなくても後で楽しみに
= 変化を感じにくい場合が2パターンあります。
= とはいえ、**ちゃんとやっていけば皆さん変化を感じられてます**
- 施術 = 問題点の指摘、何回横になってますか？→セルフケア
- 予約 = 最初はなるべく早めが良いですが
- 注意事項 = この後痛みを感じることもあるが、施術で痛くなることはない。
- 回数券 = 体のことだけで言うところのこちらのがお得ですし無駄にならない
= 皆さんもやられてますが、どっちが良いとかありますか？

キャンセルが5割くらい減る「新規電話対応」

- 「どうされました？(症状とか、生活の中で困っていること)」
- 「いつ頃からですか？」
- 「それは大変でしたね。

そういった方でしたらたくさん来られてますのでお力になれると思いますよ
早いとこでしたら(いついつ)でしたらお取りできますので、
お名前とご連絡先を頂けますか？」

- 「来やすい曜日とか時間帯とかはありますか？」

＜主なNGワード＞

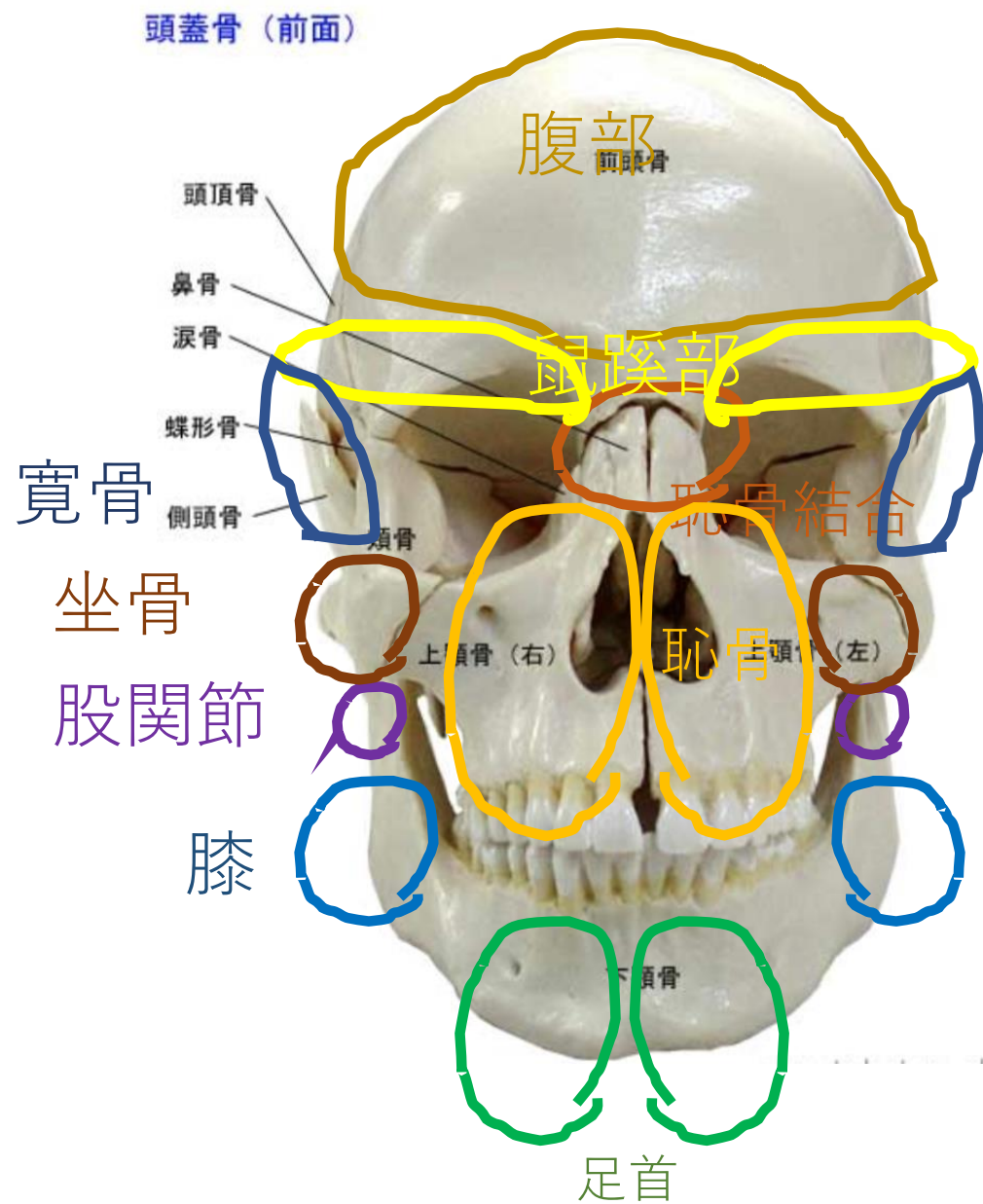
- お待ちしております。 → 気を付けてきてくださいね。
- ありがとうございます。 → お大事にしてくださいね。
- この時間はあいています → この時間ならお取りできます。
- かしこまりました。 → で～しておきますね。

キャンセルが5割くらい減る「既存キャンセル対応」

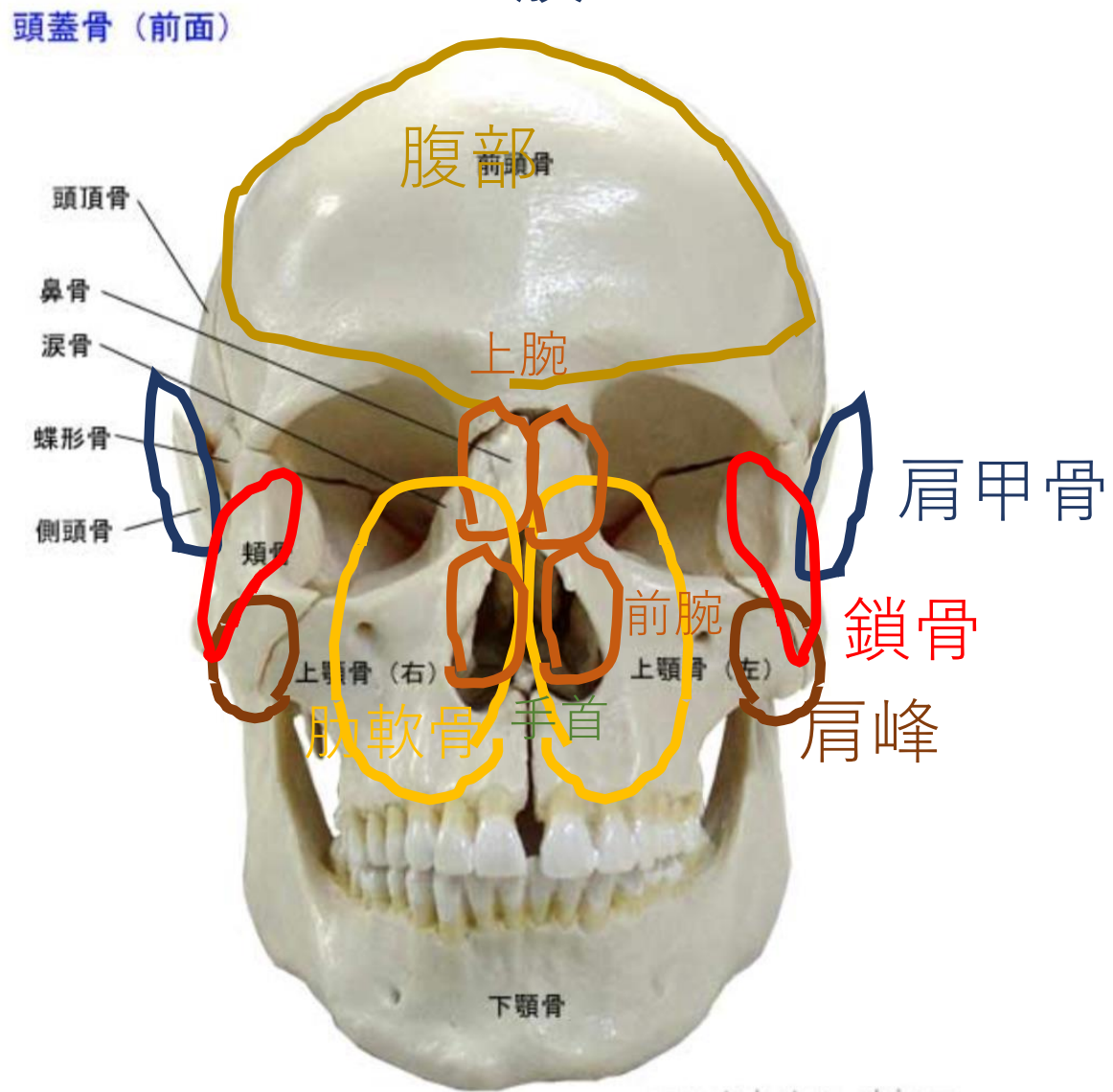
「子どもが熱／最近忙しい／体調悪い(風邪インフル)／都合悪い」

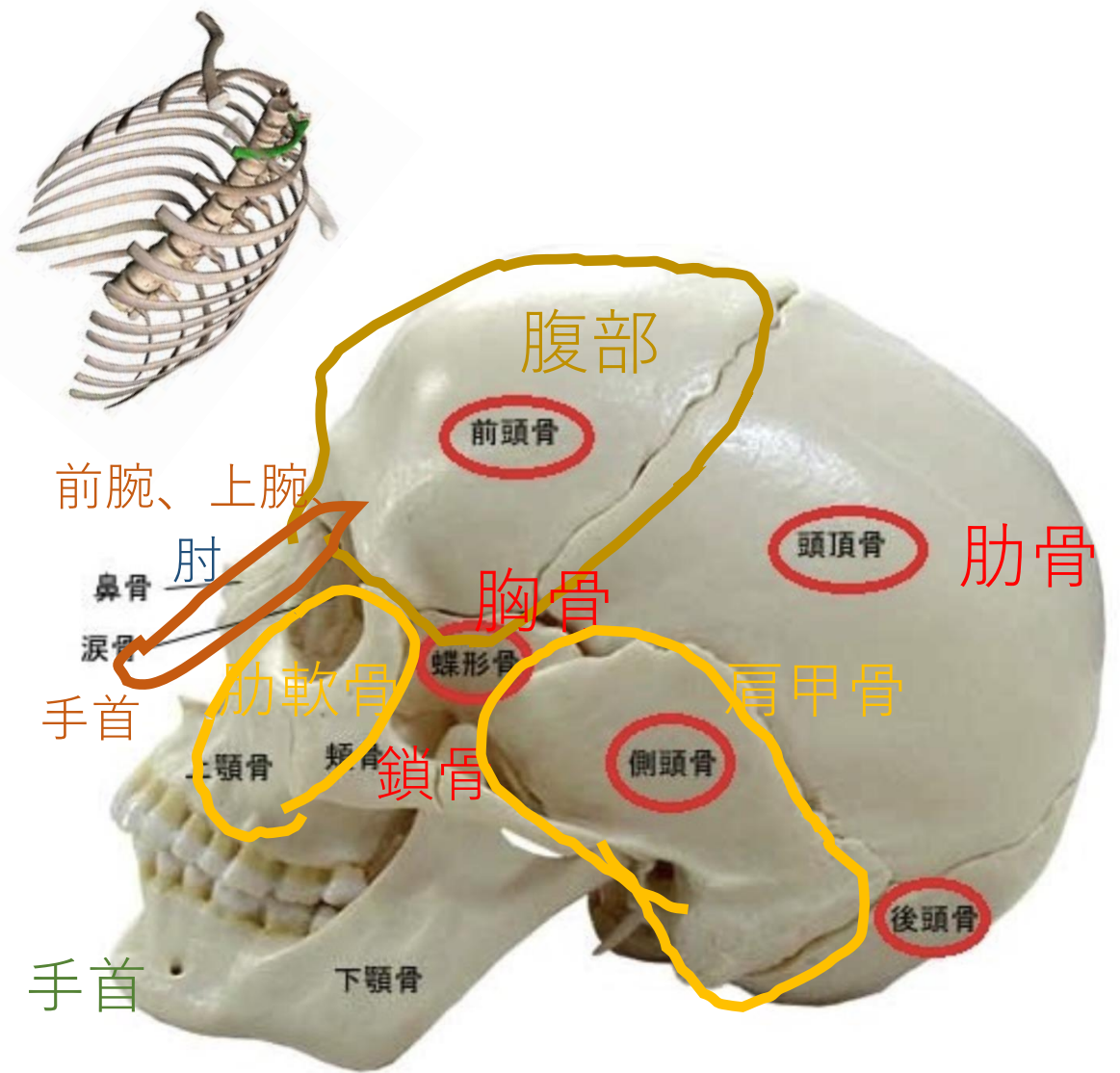
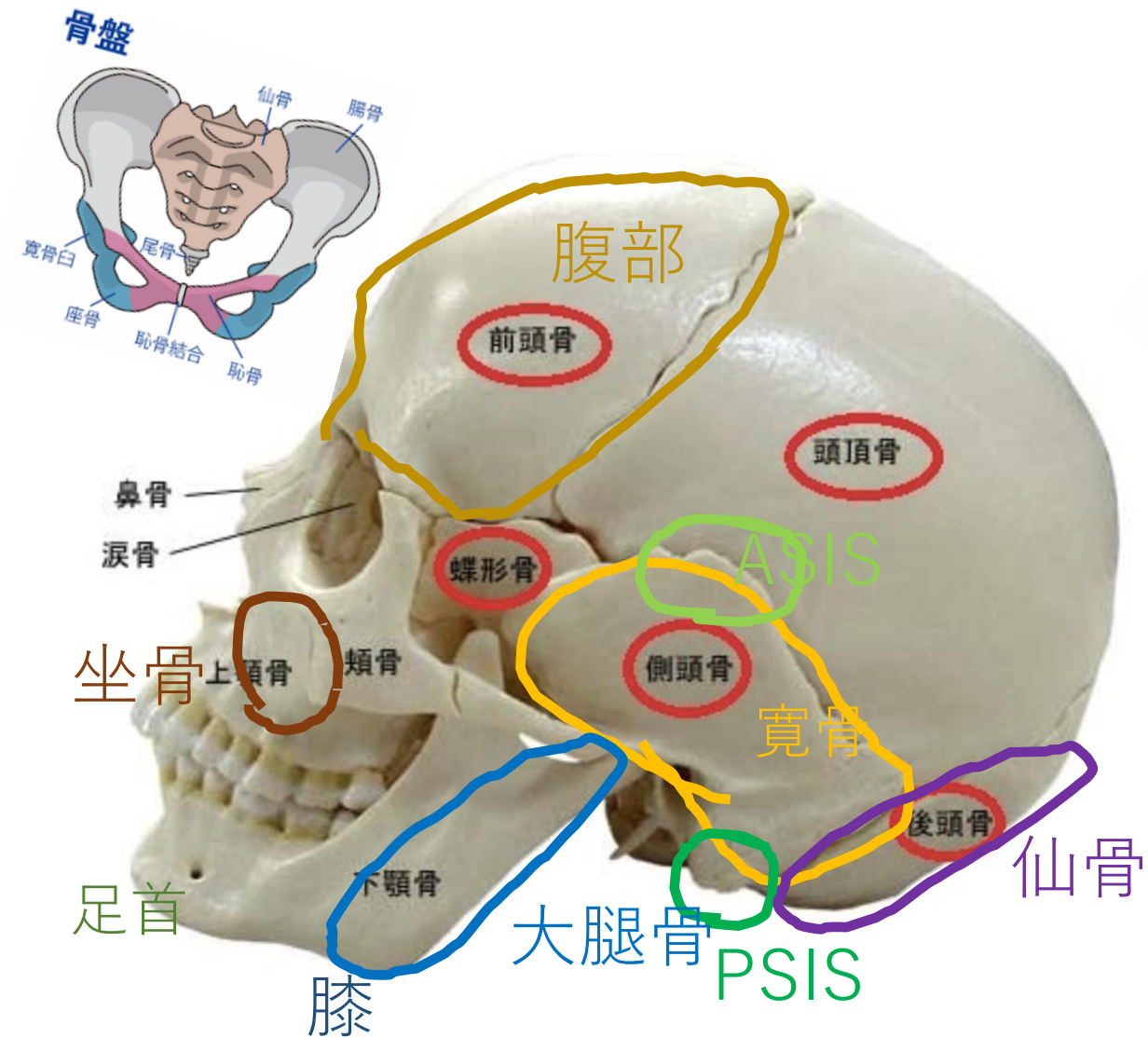
- ・「それは大変でしたね」
- ・「でしたら来週とかに変更しておきますね。」
- ・「同じくらいの時間帯(曜日)ですと ～でお取りしておきましようか」
 - 「来週は都合が悪くて」
- ・「そうしましたら一カ月くらい開けておきますね。
来月でしたら、がお取りできますよ」
 - 「先の予定が分かりません」
- ・「でしたら、とりあえず入れておいて頂いて、
何かあったら変更のご連絡だけ頂ければ大丈夫ですよ。
皆さんそうされてますので。」
- ・それでもキャンセルの場合 → スタッフがいる場合は変わって最初から。
- ・最後は体調を聞く → 「お体の調子はどんな感じですか？」

下肢

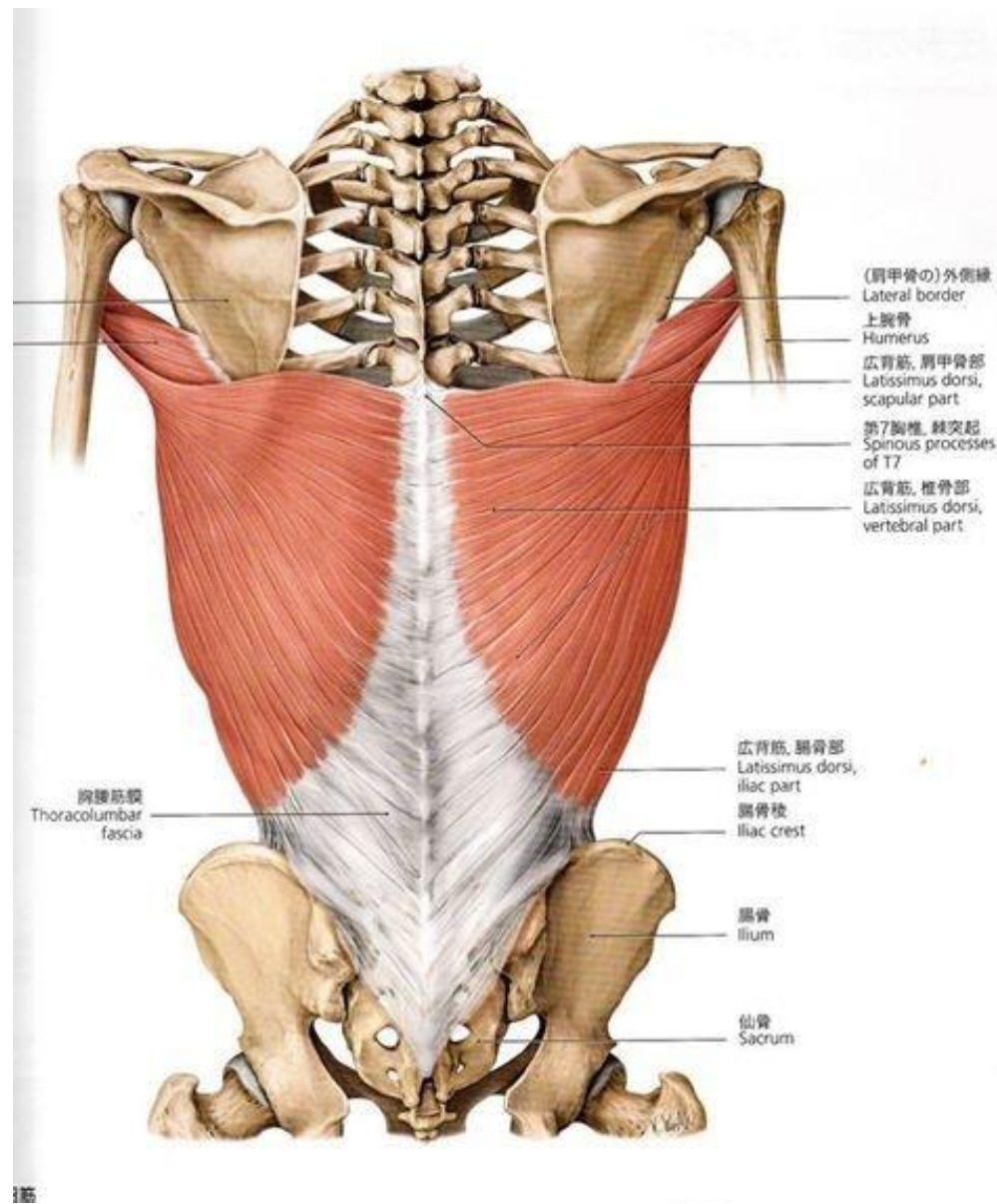
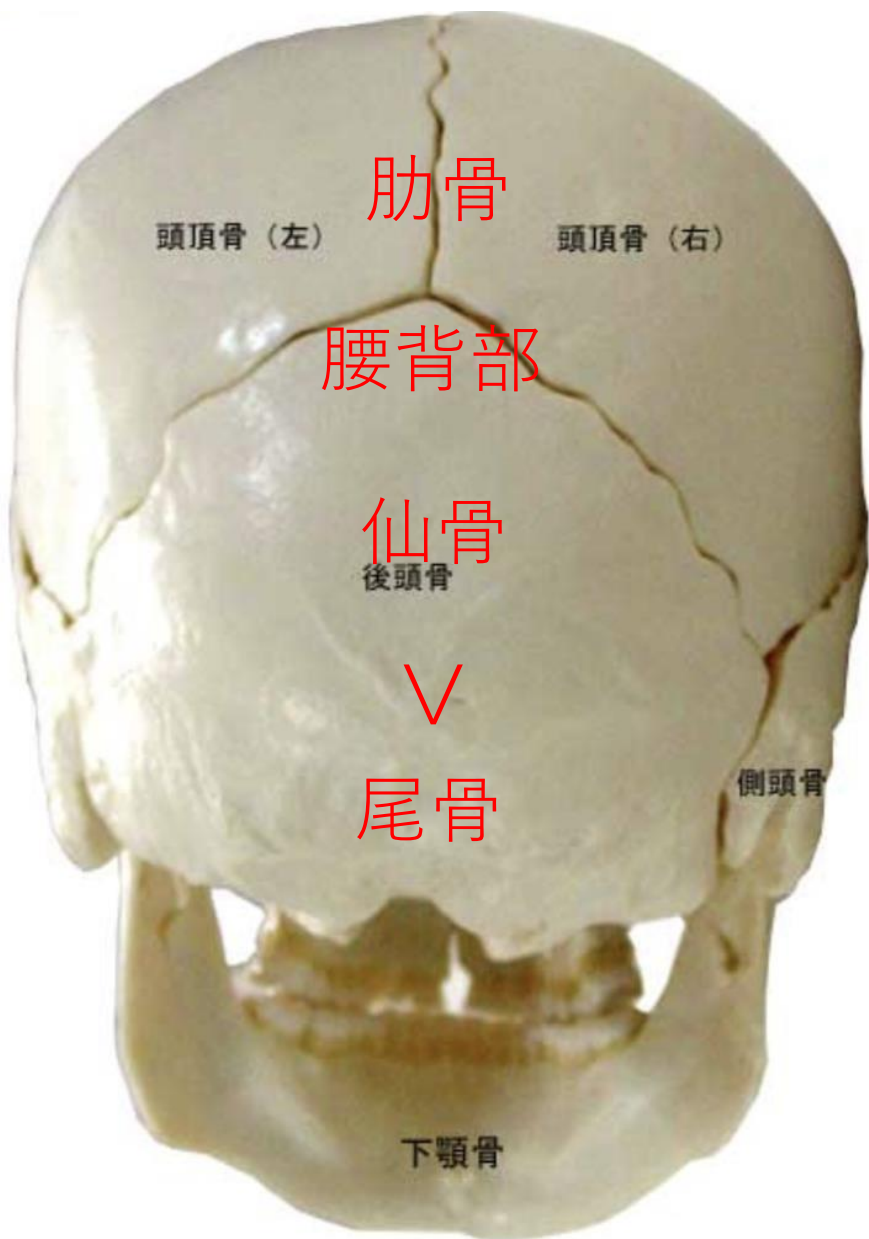


上肢

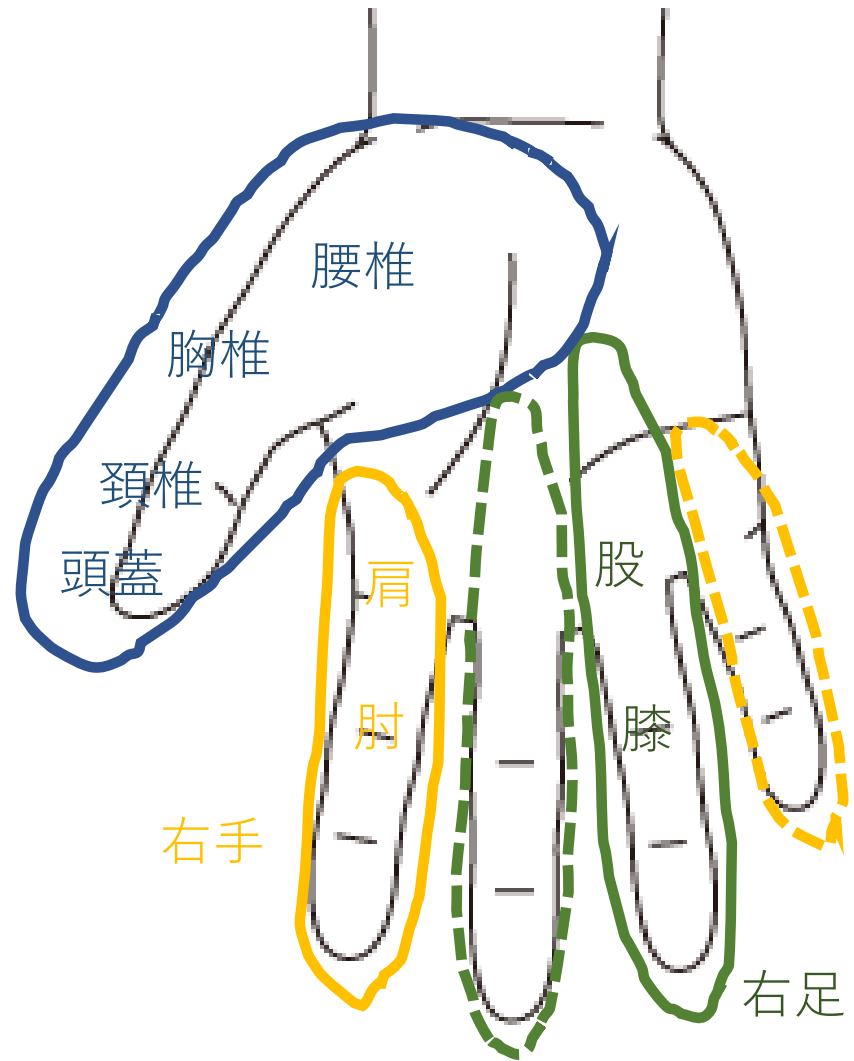




後頭骨－蝶形骨の連動
(呼吸、循環)
＝仙骨－胸骨の連動



右手



左手

